



DEVELOPPEMENT COMMERCIAL SALON MIDEST - STAGE (H/F)

Etablissements publics ayant à leur tête des chefs d'entreprise élus, les CCI représentent les intérêts de l'industrie, du commerce et des services auprès des pouvoirs publics. Elles contribuent au développement économique, à l'attractivité et à l'aménagement des territoires ainsi qu'au soutien des entreprises. Le Nord-Pas de Calais compte une CCI de région à laquelle sont rattachées 4 CCI territoriales : CCI Artois, CCI Côte d'Opale, CCI Grand Hainaut, CCI Grand Lille, ainsi qu'un groupement interconsulaire, le SIADEP. **La CCI de région Nord de France anime et coordonne le réseau consulaire régional, suscite des réflexions collectives et met à disposition des entreprises, compétences et ressources spécialisées.**

VOS MISSIONS

Vous êtes rattaché à la DRDET, Direction Régionale du Développement des Entreprises et du Territoire, **et placé sous la responsabilité** du pôle Développement commercial.

Plus de 1 700 exposants dont 700 étrangers venant d'une quarantaine de pays, 40 000 visiteurs professionnels de tous secteurs d'activité, majoritairement des donneurs d'ordres décisionnaires, le Midest s'impose comme la plateforme de référence mondiale en matière de sous-traitance industrielle dans les domaines de la métallurgie, la plasturgie, l'électronique et les services à l'industrie. Dans le cadre du Midest 2013 qui se tiendra du 19 au 22 novembre à Villepinte, **vos missions principales sont les suivantes :**

- En amont du salon : identification et rencontre des entreprises exposantes, appréhension de leurs savoir-faire et besoins en vue de leur proposer de faire du matching inter-entreprises. Pour cela, idéalement, vous participez fin septembre 2013 aux rencontres « aménageur de stands/entreprises » (1 à 2 journées)
- Sur le salon : accueil des visiteurs, orientation des visiteurs aux entreprises rencontrées
- A l'issue du salon : élaboration de l'enquête de satisfaction client, passation de l'enquête puis compilation des résultats

VOTRE PROFIL

- Formation connaissance technologique ou industrielle dans le domaine de la mécanique avec connaissance commerciale, négociation, relation client etc.
- Ou formation type commerce, négociation et relation client, etc. avec connaissance technologique ou industrielle dans le domaine de la mécanique

VOS POINTS FORTS

- Autonomie
- Prise d'initiative
- Curiosité
- Rigueur, fiabilité
- Sens du relationnel
- Maîtrise du Pack Office

Type de contrat : Stage

Poste basé à : Lille et Villepinte

A pourvoir du : novembre 2013 (dates et durée de stage aménageables selon profil)

Précisions : hébergement et restauration pendant les 5 jours de salon

2 postes à pourvoir

Candidature:

Laurie POLLET - CCI de région Nord de France
par mail : l.pollet@norddefrance.cci.fr